



GE Fanuc Automation CNC (Echternach, Luxemburg) entwickelt und fertigt hochmoderne Automatisierungsprodukte und -Lösungen.

GE Fanucs Ziel ist es, durch innovative und benutzerfreundliche Produkte, dem Kunden mehr als die geforderten Leistungsmerkmale anzubieten. Das Resultat sind eine erhöhte Flexibilität, eine Effizienzsteigerung und eine kostengünstigere Produktion.

Das Prinzip von GE Fanuc: TECHNOLOGY AND MORE.

Die Anforderung:

GE Fanuc setzt ein ERP-System ein, das über Schnittstellen zu externen Anwendungen verfügt. Das Unternehmen hat Know How in der elektronischen Kommunikation und betreibt seit Jahren einen eigenen Datenkonverter. Jedoch war der Aufwand, neue Handelspartner anzubinden und die benötigten Mappings im eigenen Haus zu erstellen, zu zeitaufwendig und kostenintensiv.

GE Fanuc bestellt mehrmals in der Woche speziell konfektionierte Ware für die Produktion. Bisher wurde dieser Prozess teilweise noch per Fax bzw. Email durchgeführt. Um das neue, hochmoderne Warehouse-Konzept umsetzen zu können, war eine elektronische Wareneingangsmeldungen aller wesentlichen Lieferanten Voraussetzung.

Innerhalb eines relativ kurzen Zeitfensters von lediglich vier Wochen musste die Kommunikation angefangen mit ausgehenden ORDERS (Auftrag), ORDRSP (Auftragsbestätigung) und DESADV (Lieferbestätigung) implementiert werden. Nur mit der elektronischen Rechnung (INVOIC) konnte man sich etwas mehr Zeit lassen.

Thopas konnte eine Lösung vorstellen, die es dem Kunden ermöglichte, ohne Neuinvestitionen in kürzester Zeit auf ein neues, flexibles und leistungsfähiges System umzusteigen. Dabei ging Thopas auf die bei GE Fanuc vorhandene Inhouseformate ein und realisierte eine FTP-Anbindung an TDXS (Thopas Data eXchange Service). Die Konvertierung der Geschäftsdaten erfolgt ausschließlich auf TDXS.

GE Fanuc wurde, ohne dass Thopas nach Luxemburg reisen musste, an TDXS angebunden. Durch diese Methode können bei Thopas die Setupkosten der Kunden äußerst gering gehalten werden. Einmalige Setupkosten und danach eine niedrige monatliche Grundgebühr sowie volumenabhängige Transaktionsgebühren bedeuten eine Investitionssicherheit, die sich jederzeit den Gegebenheiten anpasst.

Sollte GE Fanuc in Zukunft mit weiteren Kunden oder Lieferanten die elektronische Kommunikation aufnehmen wollen, so hat GE Fanuc bei bereits eingerichteten Geschäftsprozessen

keinen weiteren Aufwand. Thopas nimmt den Kontakt zum neuen Geschäftspartner auf und realisiert das Mapping (Feldzuordnung) auf Basis des benötigten Formats des Geschäftspartners. Die GE Fanuc-Seite bleibt davon unberührt.

Neue Geschäftsprozesse zu neuen oder auch bestehenden Geschäftspartnern definiert Thopas in Zusammenarbeit mit beiden Geschäftspartnern. Thopas kann dabei auf jahrelange Erfahrung im Bereich EDI und elektronische Kommunikation zurückgreifen.

Komplettservice aus einer Hand, das ist TDXS.

Folgende Nachrichten wurden für GE Fanuc eingerichtet:

ORDERS (Auftrag) ausgehend

ORDRSP (Auftragsbestätigung) eingehend

DESADV (Lieferbestätigung) eingehend

Die Kommunikation erfolgt über FTP.



TDXS - bedeutet für GE Fanuc, dass sie nicht langwierig nach Verbindungen suchen müssen. Entweder ist der jeweilige Handelspartner bereits an den TDXS angebunden oder Thopas kümmert sich um eine unkomplizierte Aufnahme in den Kreis der Nutzer.

GE Fanuc konzentriert sich nur auf seine Kernkompetenzen und hält keine Ressourcen für unternehmensfremde Leistungen vor.

Durch das Nutzungsmodell binden sie keine Finanzmittel in Soft- und Hardware sondern halten diese z.B. für den Ausbau Ihres Unternehmens zurück. Der Kunde zahlt immer nur das, was das Unternehmen auch unmittelbar nutzt.

Egal, ob sie mit einem Handelspartner mehrmals täglich Nachrichten austauschen oder ob andere nur einmal in der Woche eine Mitteilung beispielsweise über eine erfolgte Lieferung erwarten, GE Fanuc kann sicher sein, dass seine Handelspartner in kürzester Zeit informiert werden. Ebenso kann GE Fanuc rund um die Uhr Nachrichten empfangen, für TDXS gibt es keine Nachtstunden, Wochenenden oder Feiertage. TDXS steht 24 Stunden an sieben Tagen in der Woche zur Verfügung.

Aktualisierungen von Anwendungen sind zukünftig nicht mehr das Problem von GE Fanuc. TDXS ist immer auf dem Stand der Technik. Die komplette Pflege und Wartung der notwendigen Hintergrundanwendungen wird durch das Serviceteam des TDXS wahrgenommen.

GE Fanuc sendet an seine wichtigsten Lieferanten ggf. mehrfach in der Woche Bestellungen (ORDERS) mit einer unterschiedlichen Anzahl von Positionen. Diese Bestellung kann direkt und automatisch in das ERP-System der Lieferanten eingelesen und direkt verarbeitet werden. Die Auftragsbestätigung (ORDRSP) geht innerhalb weniger Minuten – komplettiert mit ergänzenden Daten wie z.B. Liefertermin - online an TDXS, der sie in das richtige Format umsetzt und an GE Fanuc weiterleitet.

Nach Versandfertigstellung der Ware erhält GE Fanuc eine Lieferbestätigung (DESADV) mit Angabe über Inhalt, Anzahl der Packstücke und Angabe der jeweiligen Palette, sowie der Rechnungsnummer. GE Fanuc kann so diese Informationen jetzt bereits in seinem ERP bzw. Warehouse-System verarbeiten und verwenden, bevor die Ware ankommt.

Über Thopas:

Entstanden als Vertriebspartner für EDI-Dienstleister entwickelte sich Thopas zu einem unabhängigen Servicedienstleister in der Datenkommunikation.

Immer wieder stieß Thopas bei Interessenten auf Probleme, die mit den existierenden Konvertern und den darum angebotenen Dienstleistungen nicht gelöst werden konnten.

Durch die Anforderung eines großen, internationalen Kunden, dessen Probleme und die damit verbundene Aufgabenstellung sehr komplex waren, entschloss sich Thopas, den Interessenten nicht mehr nur noch „Notlösungen“ seiner Partner anzubieten, sondern entwickelte auf Basis von fast 15 Jahren Erfahrung im Bereich der Datenkommunikation mit dem TDXS den Service, den der Kunde verlangte.

Wir verstehen die Geschäftsprozesse unserer Kunden und deren Handelspartner und wir halten einen Service vor, der dem Kunden die „Ängste“ vor der Anforderung des elektronischen Datenaustausches nimmt.

Sie stellen die Anforderungen an uns, wir analysieren diese und unterbreiten Ihnen ein Angebot.

Vom Gedanken bis zur Lösung bereits innerhalb weniger Tage.

Sie wünschen weitere Informationen:

Rufen Sie uns an:

+49 (2235) 9562-0 oder senden Sie uns ein Fax: +49 (2235) 9562-111.

Oder senden Sie uns eine Email: info@thopas.com und wir setzen uns mit Ihnen in Verbindung.